

MARTÍN BASSOLS

LA CONSTITUCIÓN COMO MARCO DE LA LEGISLACIÓN ECONÓMICA

El presente estudio pretende ofrecer un panorama de la legislación económica promulgada en el marco de la Constitución económica española y en atención a las circunstancias de la evolución, durante los últimos 25 años, de la economía española en el contexto europeo, y de la creciente globalización. Cuando España se incorporó en 1985 a la Comunidad Económica Europea no fue necesario la modificación de su Constitución por ser compatible con el sistema económico comunitario, lo cual es una prueba más del carácter abierto y mixto de nuestro sistema económico constitucional. La conexión por vía de integración del orden constitucional económico interno con el comunitario, a la vista de las transformaciones tan espectaculares que éste ha experimentado (Mercado interior, Tratados de Masstricht, Ámsterdam, Niza, Atenas, etc.) ha sido decisiva para explicar el proceso de desarrollo legislativo y orientar el rumbo hacia una economía de mercado sin merma de los objetivos sociales reflejados en el texto constitucional. Conforme a este enfoque se analizan sucesivamente, el derecho a la libre empresa y el progresivo perfeccionamiento de los mecanismos de defensa de la competencia; el proceso de liberalización de los servicios públicos y, en particular, las dimensiones, etapas y características que ha experimentado el proceso jurídico de privatización de empresas públicas. Finalmente, se destacan la distribución de competencias económicas entre el Estado y las Comunidades Autónomas.

Palabras clave: *Legislación económica, Constitución, libertad de empresa, defensa de la Competencia, desregulación, descentralización administrativa, España.*

This study provides an overview of the economic legislation issued within the framework of the Spanish economic constitution in regard to the evolutionary circumstances of the Spanish economy in the past 25 years, the European frame of reference and growing globalization. With Spain's admission in the EEC in 1985 modification of its constitution wasn't required because it was compatible with the European community economic system. This is proof of how open and mixed the Spanish constitutional economic system is. The connection between the Spanish constitutional order with the community through integration has been decisive, considering the profound transformations within the EEC (internal market, Masstricht, Amsterdam, Nice, Athens Treaties, etc), in order to explain the legislative process development and orientation towards a market economy without reduction of the social objectives included in the constitutional text. Agreeing with this approach the author analyses the right to a free enterprise and the progressive improvement of mechanisms of competition. The liberalisation process of public services and in particular the different characteristics and stages of the judiciary process of public companies to privatisation. Finally, the study focuses on the economic responsibilities distribution between Central Government and Autonomous Communities.

Key words: *Economic legislation, Constitution, freedom of enterprise, deregularization, administrative decentralisation, free competition, Spain.*

JOSÉ LUIS MALO DE MOLINA

UNA VISIÓN MACROECONÓMICA DE LOS VEINTICINCO AÑOS DE VIGENCIA DE LA CONSTITUCIÓN ESPAÑOLA

Desde la aprobación de la Constitución, la economía española ha experimentado una profunda transformación de su régimen macroeconómico. Ha tenido que abordar una amplia agenda de cambios para alcanzar la estabilidad macroeconómica. Con ello, ha superado la vulnerabilidad frente a las perturbaciones financieras y ha logrado un marco de políticas ancladas en la estabilidad que han permitido alcanzar sendas de crecimiento sostenibles, absorber el elevado desempleo y avanzar en la convergencia con Europa. El proceso ha sido largo y costoso, no exento de vaivenes, pero ha culminado con éxito con la entrada en el euro.

Palabras clave: *Política macroeconómica, internacionalización, estabilidad presupuestaria, flexibilidad laboral, ajuste estructural, España.*

Since the approval of the Spanish Constitution in 1978, the macroeconomic regime of the Spanish economy has been radically transformed. A long list of reforms had to be implemented in order to achieve macroeconomic stability. As a result, the vulnerability to financial shocks has been overcome and a policy framework anchored to stability has been established, paving the way for sustainable growth, absorption of the high levels of unemployment and progress on convergence with Europe. The process has been long and arduous, and not always smooth, but it has been successfully concluded with the adoption of the euro.

Key words: *Macroeconomic policy, internationalisation, budgetary stability, labour flexibility, structural adjustment, Spain.*

MERCEDES CABRERA CALVO SOTELO

**EMPRESARIOS Y POLÍTICOS EN LA DEMOCRACIA. DE LA CRISIS ECONÓMICA
A LAS INCERTIDUMBRES DE LA TRANSICIÓN**

Hace veinticinco años, los empresarios españoles hacían frente a una profunda crisis económica, a las incertidumbres de la transición política y a un clima antiempresarial muy arraigado. Se movilizaron para que se reconociera explícitamente en la Constitución la economía de mercado, y se unieron en la primera organización cúpula empresarial de la historia, la CEOE, que se consolidó como interlocutor en la política de concertación. Desempeñaron los empresarios, pues, un papel relevante en los primeros años de la Transición, y estuvieron presentes después, con sus apoyos o sus críticas, en las sucesivas coyunturas políticas y económicas.

Palabras clave: *Empresarios, organizaciones empresariales, sindicatos, CEOE, concertación social, España.*

Twenty-five years ago, Spanish businessmen had to confront a major economic crisis, a firmly rooted anti-capitalist climate and the uncertainties of the Political Transition. They fought to have the market economy specifically acknowledged in the Constitution. They also organised themselves and formed the first-ever top-level Spanish Confederation of Business Organisations called the 'C.E.O.E.'. This organisation later became an important voice in the determination of social agreement policies. Hence, Spanish businessmen fulfilled an important role during the early years of the transition to democracy in Spain. Ever since that period, they have supported or criticised the various political and economic situations that have existed in Spain.

Key words: *Entrepreneurs, business organizations, trade unions, CEOE, social agreements, Spain.*

JUAN SOTO, JORGE PÉREZ Y CLAUDIO FEIJOO

**VEINTICINCO AÑOS DE LA SOCIEDAD DE LA INFORMACIÓN EN ESPAÑA.
EVOLUCIÓN TECNOLÓGICA, GLOBALIZACIÓN Y POLÍTICAS PÚBLICAS**

En este artículo se presenta una revisión histórica del desarrollo de la Sociedad de la Información en España, recogiendo los aspectos más importantes en su evolución desde los orígenes del sector TIC, como son las primeras medidas en materia de política industrial, el proceso de introducción de competencia en las telecomunicaciones, las actividades de I+D o el papel de las políticas públicas en este proceso, todo ello en un contexto favorable de globalización, liberalización y entrada de España en la Unión Europea. Finalmente se presentan los planes futuros para el fomento de la Sociedad de la Información en España.

Palabras clave: *Sociedad de la información, tecnologías de la información, industria de las telecomunicaciones, globalización, política pública, España.*

This paper presents an approach to 25 years of Information Society development in Spain. The key aspects of its evolution are also presented, from the first industry policies, R+D plans, and the beginning of competition in telecommunications, to the role of public policy in this process. The prevailing positive environment derived from EU entry, liberalization and globalization is also considered. Finally, the future plans for fostering Information Society in Spain are briefly summarized.

4 **Key words:** *Information Society, information technologies, telecommunications industry, globalization, public policy, Spain.*

GONZALO LEÓN

**EL PAPEL DEL PLAN NACIONAL DE I+D+I EN LA EVOLUCIÓN DEL SISTEMA ESPAÑOL
DE CIENCIA-TECNOLOGÍA-EMPRESA**

Este artículo resume brevemente la situación relativa del Sistema español de Ciencia-Tecnología-Empresa en el contexto de la Unión Europea, expresada a partir de un conjunto de indicadores económicos y de resultados. Tras significar la singularidad de una situación en la que la convergencia de España en términos reales con otros países europeos se va consolidando en términos económicos, que no se origina a partir de un esfuerzo relativo en I+D similar al de otros países, se analizan las razones que conducen a esta situación, en función de la estructura del tejido productivo y las características de la política de I+D seguida en los últimos años. En este contexto se presentan los objetivos estratégicos y los indicadores económicos y de resultados asociados del Plan Nacional de I+D+I para el período 2004-2007, remarcando el papel que debe jugar como orientador de la política de I+D y de innovación española, así como su papel vertebrador en el conjunto del Sistema de Ciencia, Tecnología y empresa.

Palabras clave: *Investigación y desarrollo, Plan Nacional de Investigación Científica y Desarrollo Tecnológico, Política Tecnológica, Programa Marco, España.*

The article describes the relative situation of the Science-Technology-Enterprise Spanish System within the UE framework linked to different economic indicators and results. First, the description of the uniqueness of the present situation, in which Spain's convergence in real terms is consolidated into economic terms. This is not predicated by a similar effort in R&D that took place in other

countries. Subsequently, the article analyses the different reasons leading to the previous conclusion, which is based on the productive structure and the characteristics of the R&D policy in the last years. For the period 2004-2007, the author refers to the strategic goals and the economic indicators as well as the results linked to the R+D+I Plan. It also highlights the important role for the Plan to play as advisor, guide an innovator, as well as his structural role in the Science, Technology and Enterprise System.

Key words: *Research and Development, Research and Development National Plan, technological policy, Framework Program, Spain.*

JUAN FRANCISCO JIMENO SERRANO Y ANA CAROLINA ORTEGA MASAGUÉ **VEINTICINCO AÑOS DE MERCADO DE TRABAJO EN ESPAÑA**

La aprobación de la Constitución en 1978 coincide con el inicio de un período de transformación del mercado de trabajo español. El objetivo del presente artículo es analizar dicha evolución. Partiendo de una descripción de las principales normas constitucionales en materia laboral, se discuten las características fundamentales de las instituciones de mercado de trabajo. A continuación, se describe la evolución de la población activa y del empleo y se ofrece una explicación de la evolución del desempleo durante los últimos veinticinco años. Finalmente, se realizan algunos comentarios sobre los retos que deberá enfrentar el mercado de trabajo español en años venideros.

Palabras clave: *Mercado de trabajo, negociación colectiva, protección por desempleo, despido del trabajo, España.*

The approval of the Constitution in 1978 marks the beginning of a turmoil period in the Spanish labour market. This paper analyses this evolution. After a description of the main constitutional norms referred to labour issues, it discusses the fundamental characteristics of the Spanish labour market institutions. Then, it describes the evolution of the labour force and employment, and it gives an explanation of the performance of unemployment during the last 25 years. Finally, it conjectures on the challenges that the Spanish labour market will have to face in the forthcoming years.

Key words: *labour market, collective bargaining, unemployment protection, dismissal, Spain.*

EMILIO ONTIVEROS Y FRANCISCO J. VALERO **EL SISTEMA FINANCIERO ESPAÑOL DESDE LA CONSTITUCIÓN. HOMOLOGACIÓN INTERNACIONAL Y VERTEBRACIÓN TERRITORIAL**

La Constitución Española de 1978 y las importantes reformas políticas que trajo consigo han sido coetáneas con un período de profundas transformaciones en el sistema financiero, lo que parece apoyar una relación de casualidad entre ambas. Este trabajo analiza el contenido financiero de la Constitución y, sobre todo, la evidencia empírica disponible, concluyendo que dicha relación es compleja e indirecta, debido a la presencia de otras fuerzas en juego. Incluso, el fuerte empuje comercial de las entidades de crédito regionales no puede asociarse sin más con el desarrollo de las competencias que las Comunidades Autónomas tienen sobre ellas.

Palabras clave: *Sistema financiero, reforma financiera, mercado financiero, Constitución, competencias económicas, España.*

The Spanish Constitution, approved in 1978, brought important policy reforms, which have gone parallel to a period of profound transformations in the financial system, that seems to support casual relationship between both. This paper analyses the financial content of the Constitution and, above all, the available empirical evidence, concluding that such relationship is weak and indirect due to the presence of other forces which played an important role. Also, the strong commercial push of the regional banking entities can not simply be linked with the jurisdiction that the Autonomous Regions have upon them.

Key words: *Financial system, financial reform, financial market, Constitution, economic competences.*

AMADEO PETITBÓ **LA DEFENSA DE LA COMPETENCIA EN ESPAÑA A PARTIR DEL ARTÍCULO 38 DE LA CONSTITUCIÓN ESPAÑOLA**

El objetivo del presente artículo es poner de manifiesto la evolución reciente de la regulación de la competencia en España a partir de la Constitución Española y de la correspondiente adaptación de la Ley de Defensa de la Competencia del año 1963. Tras hacer un breve resumen de la tradición antitrust se abordan las abundantes modificaciones de nuestra legislación de defensa de la competencia y se subrayan los ejes de la defensa de la competencia en España. Como conclusión se propone una nueva redacción de la Ley de Defensa de la Competencia, el reforzamiento de los órganos correspondientes y la intensificación de la actividad de oficio y de eliminación de la regulación ineficiente y de las ayudas públicas que dificultan la competencia.

Palabras clave: *Defensa de la competencia, Constitución, régimen jurídico, Tribunal de Defensa de la Competencia, España.*

This article is aimed at pointing out recent developments in the Spanish Constitution regarding regulation of competition as well as the corresponding adaptation of the Competition Defence Law of 1963. After a brief summary of the antitrust tradition, various changes in the laws defending competition are examined and the main thrusts of competition defence in Spain are underlined. In conclusion the author suggests rewriting of the Law as well as strengthening bodies defending and enforcing competition, an increase of official activity, and the elimination of inefficient regulation and of public financial assistance which impedes competition.

Key words: *Competition defence, Constitution, legal regime, Competition Defence Court, Spain.*

SALVADOR GIL PAREJA, RAFAEL LLORCA VIVERO Y A. MARTÍNEZ SERRANO
EL EURO Y LA INTEGRACIÓN COMERCIAL ESPAÑOLA. UN ANÁLISIS COMPARADO

En este trabajo utilizamos un panel de datos de comercio durante el período 1988-2001 para estimar el impacto de la Unión Monetaria Europea (UME) en los flujos comerciales. Las ecuaciones de gravedad estimadas muestran que la UME ha llevado a un incremento del comercio bilateral entre el 10 y el 14 por ciento. El análisis por países revela que España ha sido el país que, junto con Irlanda, ha experimentado un mayor incremento de su comercio en los tres primeros años de vigencia del euro.

Palabras clave: *Unión Económica y Monetaria, Comercio bilateral, Comercio intracomunitario, modelos de gravedad, países de la UE, España.*

This paper uses a panel data set over the period 1988-2001 to study the impact of the European Monetary Union (EMU) on trade. The estimated gravity equations show that the effect of EMU on bilateral trade between member ranges from 10 to 14 per cent. The analysis by countries reveals that Spain and Ireland are those with the highest impact of EMU on trade in the first three years of the monetary union.

Key words: *Economic and Monetary Union, bilateral trade, intra-EU trade, gravity models, EU member countries, Spain.*

JUAN JOSÉ DURÁN HERRERA
VEINTICINCO AÑOS DE INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA EN EL EXTERIOR, 1978-2003. UNA SENDA DE CRECIMIENTO

La inversión directa española en el exterior en los últimos veinticinco años ha venido sufriendo transformaciones sustanciales en su estructura sectorial y también en cierta medida, en su distribución geográfica internacional. Esta evolución ofrece un perfil de la senda que ha seguido este tipo de inversión hasta que España ha llegado a conformarse como una economía desarrollada. El ritmo de esta evolución no es independiente de los cambios que cuatro grandes acontecimientos han provocado en el marco institucional: transición política y aprobación de la Constitución; (finales de los setenta) incorporación a la Comunidad Económica Europea (1986); expansión latinoamericana (década de los noventa) e integración formal en la Unión Monetaria Europea (1999).

Palabras clave: *Inversiones en el exterior, inversiones directas, distribución sectorial, distribución geográfica, competitividad, España.*

6 The Spanish foreign direct Investment during the last twenty five years has followed an evolutionary path, not only from the industrial point of view but also, from the international perspective. The investment path shows how Spain has moved to become a developed economy. This evolution is not independent of the main changes of the institutional environment during the period: the political transition and the approval of the Constitution (end of the seventies); the entrance into the European Community (1986); the latin american expansion (1989-2000) and the integration into the Monetary Union (1999).

Key words: *Foreign investment, direct investment, sectorial distribution, geographical distribution, competitiveness, Spain.*

ROBERTO VELASCO Y BEATRIZ PLAZA
LA INDUSTRIA ESPAÑOLA EN DEMOCRACIA, 1978-2003

Los autores describen la evolución de la industria española en los últimos 25 años, analizándola desde las perspectivas más relevantes del sector: tecnología, penetración de la inversión directa internacional, importancia del sector público empresarial, estructura sectorial y espacial, etc. Como resultado de la investigación señalan los notables avances registrados por la industria española y valoran favorablemente la respuesta dada por el sector a desafíos tan extraordinarios como la reconversión industrial y la adhesión a las Comunidades Europeas. Denuncian los autores lo que ellos llaman "el mito de la desindustrialización de España" y tras destacar los desafíos actuales del sector ponen de manifiesto la enorme importancia que ha desempeñado la estabilidad institucional creada por la Constitución de 1978.

Palabras clave: *Industria, política industrial, ciclo industrial, privatización, descentralización administrativa, España.*

The authors describe the main changes taken place in the Spanish industry over the last 25 years. The analysis is carried out from the perspective of the main drivers for each sector, namely technology, foreign direct investment, the public-private sector relationship, industry and market structural changes, etc. It highlights the advances made by the Spanish industry and looks favourably upon its response in an era of unprecedented changes, such as industrial regeneration and the joining of Spain to the European Economic Community (EEC). Critical to those who refer to the deindustrialization of Spain and underlying the current challenges, the work goes on to highlight the great importance of the institutional stability provided by the Spanish Constitution of 1978.

Key words: *Industry, industrial policy, industrial cycle, privatisation, administrative decentralization, Spain.*

RAFAEL MYRO Y M^a ELISA ÁLVAREZ

INTEGRACIÓN EUROPEA Y ESPECIALIZACIÓN DE LA INDUSTRIA ESPAÑOLA

En este trabajo se estudia la evolución de la especialización inter-industrial de la economía española durante los decenios de 1980 y 1990, tomando como referencia los principales países que conforman la actual Unión Europea. El análisis trata de captar, en última instancia, el efecto de la integración en la Europa comunitaria, por lo que se centra en el período más relevante desde esta perspectiva, el comprendido entre 1985 y 1996. Con la misma finalidad, indaga en el papel específico de la apertura al comercio internacional y de la inversión extranjera, dos fenómenos claramente ligados al proceso de integración. Como resultado principal, merece destacarse que la incorporación de España al proyecto comunitario ha tendido a acercar la estructura productiva de su industria a la de los países centrales de la Unión Europea, así como a la de éste área considerada en su conjunto, en lugar de afianzar su especialización en las actividades tecnológicamente menos avanzadas.

Palabras clave: *Integración económica, industria, estructura industrial, especialización de la producción, especialización comercial, España.*

This paper focuses in the inter-industry specialization of Spanish economy in the 80' and the 90', taking as a reference the countries today included in the European Union. The analysis try to capture the effects coming from the integration of Spain in this area, paying more attention to the relevant period from this perspective, the years between 1985 and 1996. Following the same objective, the role of two effects clearly linked to the entrance in the European Union is explored: trade openness and foreign direct investment. As a main result, the economic integration has promoted the convergence of the Spanish productive structure with the average of the European Union, instead of reinforcing its specialisation in low-tech manufacturing industries.

Key words: *economic integration, industry, industrial structure, productive specialization, trade specialization, Spain.*

ZULIMA FERNÁNDEZ

BANCA Y EMPRESA INDUSTRIAL EN ESPAÑA, 1978-2003: HISTORIA DE UNA LARGA RELACIÓN

El trabajo revisa la evolución de la participación accionarial de bancos y cajas de ahorro en las empresas no financieras españolas durante los últimos veinticinco años. En concreto, se dedica especial cuidado a repasar cuáles han sido sus causas, así como los efectos que dicha participación ha producido en la conducta y resultados de ambos tipos de entidades. A partir de aquí, en el trabajo se discute sobre la utilidad actual de una relación tan estrecha entre banca e industria, para concluir que sería recomendable que se revisase de cara al futuro.

Palabras clave: *Relaciones banca-industria, banca, empresas industriales, creación de valor, grupos de empresas, España.*

This work studies the stake held by banks and saving banks in non-financial Spanish firms during the last twenty five years. Particularly, emphasis is placed on reviewing its considerations and impact on the behaviour and performance of both types of entities. On these grounds it proceeds to discuss the usefulness of such a close relationship between the banking system and industry in the present circumstances. Finally, it concludes that a reconsideration of this matter should be advisable in the foreseeable future.

Key words: *Bank-industry relationship, banking, industrial firms, value creation, firm groups, Spain.*

MARISA RAMÍREZ ALESÓN, JORGE ROSELL MARTÍNEZ Y VICENTE SALAS FUMÁS

EVOLUCIÓN DE LA EMPRESA ESPAÑOLA NO FINANCIERA, 1983-2001. ANÁLISIS ECONÓMICO

Este trabajo analiza la evolución de la economía española en los últimos 20 años a partir del comportamiento y resultados de las empresas no financieras que colaboran con la Central de Balances del Banco de España. El comportamiento de las empresas se estudia a partir de decisiones reales, como inversión y empleo, y decisiones financieras, como su estructura de capital y

composición de endeudamiento. Los resultados de la empresa se resumen en su capacidad para crear o no riqueza neta para la sociedad.

Palabras clave: *Empresas no financieras, crecimiento de la empresa, productividad global de los factores, financiación de la empresa, rentabilidad, España.*

This paper analyses the evolution of the Spanish economy during the last 20 years through the behaviour and the performance of the non-financial firms which collaborate with the Bank of Spain's Balance Sheet Central Office. The behaviour of the firms is studied by means of real decisions, such as investment and employment, and financial decisions, such as capital structure and indebtedness. The performance of the firm is summed up in its capacity to create or not wealth for the society.

Key words: *Non-financial firms, firm's growth, multifactor productivity, firms financing, profitability, Spain.*

MIKEL BUESA

INNOVACIÓN TECNOLÓGICA EN LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS. UN PANORAMA DEL PERÍODO CONSTITUCIONAL (1978-2003)

En este artículo se estudia la evolución de la innovación tecnológica entre las empresas españolas durante el cuarto de siglo en que ha estado vigente la Constitución. Para ello se han considerado cuatro aspectos. El primero se refiere a la evolución temporal de las empresas innovadoras y de sus actividades de investigación, teniendo en cuenta su papel en el sistema nacional de innovación. El segundo se centra en el análisis de los procesos de innovación teniendo en cuenta las bases del conocimiento, los recursos utilizados en su desarrollo, la orientación de las actividades innovadoras, la cooperación entre diferentes agentes y las formas de apropiación de la tecnología. El tercero alude a los resultados que se derivan de los procesos de innovación y a su insuficiencia para generar el conjunto de las tecnologías que se requieren en el sistema económico. Como consecuencia, en España se precisa de una creciente importación de tecnología. Y el cuarto toma en consideración a la política tecnológica, efectuándose un balance de su papel en el impulso de las actividades de creación de conocimiento.

Palabras clave: *Empresas innovadoras, investigación y desarrollo, innovación tecnológica, importación de tecnología, política tecnológica, España.*

This paper studies the evolution of technological innovation in Spanish firms during the 25 years in which the Constitution has been in force. Four aspects have been considered. The first is referred to the evolution of innovative firms and their research activities, considering their role in the national system of innovation. The second analyses the innovation processes, taking into account the knowledge basis, the resorts used in their development, the orientation of innovative activities, the co-operation between different agents and the ways of appropriation of technology. The third alludes to the results that are derived of the innovation processes and to their insufficiency to generate the technologies required in the economic system. Consequently, Spain needs a growing importation of technology. Finally, the fourth takes into consideration technological policy, making a balance of its role in the impulse of the activities of knowledge creation.

Key words: *Innovative firms, research and development, technological innovation, technology import, technological policy, Spain.*

8

ÁLVARO CUERVO GARCÍA

LA EMPRESA PÚBLICA ENTRE 1978 Y 2003. DE LA JUSTIFICACIÓN A LA PRIVATIZACIÓN

En los últimos 25 años, la empresa pública española ha pasado de justificarse a privatizarse. De representar el 10% del valor medio del empleo, PIB y FBCF de la economía en los finales de los setenta, a menos del 1% en la actualidad; de dar empleo a más de 550.000 personas a no alcanzar las 100.000 en el 2003. En este cambio, se deben diferenciar al menos tres períodos: 1977-82, caracterizado por la preponderancia de la lógica política en la visión de la empresa pública –aplazamiento de los ajustes y nacionalización de empresas–; 1983-1996, los intentos de racionalización económica y el inicio de una privatización “silenciosa”; y 1996-2003, el desarrollo de un plan de privatización de la empresa pública con una triple finalidad: mejorar la eficiencia del sistema empresarial motivado por los cambios en el comportamiento de los miembros de la empresa y en el sistema de incentivos; ser medio de creación de grupos empresariales que incentiven la creación, innovación y expansión internacional de la empresa española, y facilitar el desarrollo del mercado de capitales y la apertura de los mercados de bienes y servicios.

Palabras clave: *Empresas públicas, regulación, grupo de empresas, política industrial, privatización, España.*

In the last twenty five years, the arguments for the existence of state-owned enterprises in Spain have evolved from their justification to their privatization. Spanish state-owned enterprises have gone from accounting, at the end of the 1970s, for an average of 10% of employment, GDP, and gross investment to their current share of less than 1%. It has gone from employing more than

550.000 people to less than 100.000 in 2003. Three distinct periods exist during this transformation. In the period 1977-1982, state-owned enterprises existed in response to clear political need –to postpone industrial restructuring and to nationalize key industries–. 1983-1996, was the period of economic rationalization of the state-owned sector of the economy and the beginning of a “silent” privatisation. Finally, in the period 1996-2003, a privatisation plan was developed with three final goals: to improve the efficiency in these enterprises due to changes in the corporate environment and to incentive changes; to use the state-owned sector as a mean for the creation of large business groups to promote innovation and the internalisation of Spanish enterprises, and, to help in the development of the Spanish capital market and the deregulation of the products and service markets.

Key words: *Public enterprises, regulation, group of enterprises, industrial policy, privatisation, Spain.*

JUAN ANTONIO MAROTO ACÍN

EVOLUCIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA DE LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS DESDE 1978. LOS HITOS DE UNA PROFUNDA TRANSFORMACIÓN

Este trabajo pretende describir las radicales transformaciones económico-financieras producidas en las empresas españolas desde la vigencia de la Constitución de 1978. Compara su situación, entonces y ahora, mediante las bases de la APD (1972-1981) y la CBBE (1992-2001). Refiere los principales hitos de esa transformación a lo largo de las tres décadas transcurridas. Sitúa de forma comparada las empresas manufactureras españolas frente a las de Alemania, Austria, Francia e Italia, con datos del Proyecto BACH (1986-1996). Y expone algunos factores de competitividad comparada por países, según el IMD (1993-2000), para resaltar la posible repercusión de factores idiosincrásicos e institucionales de los países de la UE sobre la situación de sus respectivos sectores empresariales.

Palabras clave: *Empresas, análisis financiero, rentabilidad, competitividad, países de la UE, España.*

This study describes the dramatic economic and financial transformations of the Spanish firms since the application of the Constitution of 1978. It compares their situation using the databases of APD (1972-1981) and CBBE (1992-2001), and it study includes the main landmarks of these transformations during the three last decades. The work also presents an analysis that compares the manufacturing firms from Spain, Germany, Austria, France and Italy, using the database of BACH Project (1986-1996). Finally, it also shows some competitiveness factors by countries, according to IMD Yearbooks (1993-2000), in order to detect the effects of some institutional characteristics of the EU countries on their firms.

Key words: *Firms, financial analysis, profitability, EU member countries, Spain.*

Los índices y abstracts de *Economía Industrial* se incluyen en las bases de datos e índices «on line» de la **American Economic Association** y en su publicación especializada **ECONLIT**, editada por el **Journal of Economic Literature**. A la consulta de sus 200.000 registros, entre los que se encuentran 300 revistas —100 fuera de Estados Unidos—, recurren estudiantes, investigadores y profesores de todo el mundo económico.

Los contenidos de *Economía Industrial* también están disponibles en la red Internet, en la dirección
www.mcyt.es/revista_ei